



TAŠ-STAPPA beton, spol. s r.o.



WWW adresa:	www.tas-stappa.cz
Obor činnosti:	Výroba a prodej
Typ činnosti:	Výroba betonu
Město/obec:	Zlín
Partner:	HCV group a.s.
Implementace:	únor 2012 - říjen 2012
Počet uživatelů:	11
Ostrý provoz od roku:	2012
Počet zaměstnanců:	20
Zahraniční účast:	Ne

Základní charakteristika společnosti:

Společnost TAŠ - STAPPA beton byla založena v roce 2000 společně firmou TAŠ PREFA, která působila od roku 1991 jako výrobce prefabrikátů a od roku 1996 i jako dodavatel transportního betonu ve Zlínském regionu a společností STAPPA mix Brno, předního výrobce betonových směsí v Brněnském regionu od roku 1991.

Na podzim roku 2000 byl otevřen zcela nově vybudovaný areál ve Zlíně - Prštém pro výrobu betonových směsí. Součástí areálu je technologie betonárny, recyklační linka zbytků betonových směsí a administrativní budova. Vzhledem ke zvyšujícím se požadavkům na kvalitu nejen betonových směsí, ale i na kvalitu nabízených služeb firma provedla na začátku roku 2006 další modernizaci a rekonstrukci technologie pro maximální dosažení výkonu betonárny a významné rozšíření technologického parku.

Cíle a očekávání společnosti

Společnost TAŠ STAPPA beton s r.o. požadovala otevřený technologicky moderní informační systém, který by nahradil dosud používaný systém fungující v prostředí DOS, který již nebyl dostatečně flexibilní a u nějž se projevovaly problémy s údržbou a dalším rozvojem. Podstatným hlediskem také bylo, aby vybraný systém měl stabilní zázemí jak na straně výrobce systému, tak na straně jeho dodavatele a implementátora. Z pracovního hlediska pak byl významný požadavek omezení chybovosti již při nabídka-poptávkovém řízení a pak dále v celém návazném procesu přes výrobu až po vydání faktur. Požadováno bylo také řešení pro provázanost s velínem a jeho řídicí jednotkou, která zajišťuje fyzické namíchání objednaných betonových směsí. S tím souvisel také požadavek na rychle a jednoduché ovládání ze strany dispečerů, kteří vyřizují objednávky zákazníků a zasílají je do výroby. Z počátku bylo požadováno také propojení na ekonomický systém Esoft-IES, který byl ale v dalších fázích implementace nahrazen ekonomickými moduly IS Helios Orange.

Po implementaci IS Helios se vedení společnosti rozhodlo o jeho rozšíření v oblasti ekonomiky a analýzy. Na začátku roku 2014 pak začala implementace také u dceřiné společnosti zabývající se výrobou z polyuretanů.



Přínosy získané implementací řešení HELIOS:

- Byl naimplementován komplexní informační systém Helios Orange, jehož funkcionality odpovídající nárokům na moderní technologie a na budoucí rozvoj společnosti.
- Budoucí rozvoj systému a jeho kompatibilita s moderními technologiemi je zajištěn společností Asseco, jako výrobcem systému, a také přístupem dodavatele a implementátora systému.
- Informační systém pomohl zachytit a zpřehlednit celé poptávko-nabídkové řízení a jeho návaznost na smlouvy a jejich doplňky uzavřené se zákazníky společnosti.
- Pro potřeby dispečerského centra bylo využito řešení pomáhající rychlému zadávání přijaté objednávky s odpovídající recepturou a její okamžité odeslání velína míchacího centra tak, aby došlo k co nejrychlejšímu vyřízení objednávky zákazníka, namíchání objednané směsi betonu a vydání potřebných dokladů.
- Helios byl využit také pro oddělení prodeje kameniva a pily.
- V druhé etapě došlo k propojení firmy i z ekonomické stránky do jednoho systému a zahájeno využití různých analýz a přehledů, které napomáhají vedení společnosti.
- Možnost dokoupení více databází umožnila společnosti Taš Stappa připojit do IS Helios i její dceřiné společnosti a další druhy výroby.

Reference zákazníka:

„V roce 2012 jsme se rozhodli pro zavedení informačního systému Helios z výše uvedených důvodů a to zejména pro zajištění vhodného softwarového řešení, tak aby byla zajištěna podpora pro budoucí rozvoj společnosti. Výrobcem Heliosu nám byla doporučena implementační firma HCV group a.s. Majitelé i zaměstnanci HCV group a.s. pečlivě provedli vstupní analýzu našich potřeb a i v průběhu implementace pružně reagovali na řešení požadavků, ukazující se v průběhu implementace. Implementátoři se velmi ochotně seznámili s problematikou výroby a prodeje betonových směsí, která je svou kulturou v České republice specifická. Vyvinuli řešení, customizace, tak, abychom co nejvíce vyhověli zažitým požadavkům zákazníka a přísným požadavkům platných norem. Využíváme Helios pro řízení výroby a prodeje betonových směsí více než rok a na rozdíl od minulého řešení v DOSu již nemáme žádné výpadky či potřeby něco měnit z důvodů špatně odhadnutého řešení.

Implementace ekonomické části byla jednodušší a to zejména po rozhodnutí spíše měnit naše postupy podle standardů v Heliosu. Tady jsme viděli potenciál učit se od informačního systému a využívat jeho možností. Ale i v této oblasti společnost HCV group provedla úpravy podle požadavků ekonomického oddělení a charakteru našeho podnikání.

Dodnes se seznamujeme s možnostmi Heliosu a postupně zavádíme procesy v systému, které nám pomáhají zefektivnit naši práci.

V současné době zavádíme moduly výroby a jejího řízení. Implementace je zároveň velmi užitečná pro nastavování procesů při zavádění nové výroby, tak jak probíhá dnes u nás.

Zavedení systému Helios je velmi dobře vnímáno i z externího prostředí jako jsou naši zákazníci a zejména daňový poradci a auditoři.



Jako představitel vedení oceňuji každý den, i dnes, jednoduchý přístup k informacím o stavu společnosti."

Daniel Tkáč, jednatel společnosti TAŠ-STAPPA beton

Procesy využívané IS:

- Jádro systému
- Nástroje přizpůsobení
- Účetnictví
- Pokladna
- Banka
- Majetek
- Dodatečné související náklady
- Helios Controlling - výkazy a reporty
- Helios Controlling - Finanční analýza a plánování
- Fakturace
- Skonta
- Intrastat
- Sklady
- Výrobní čísla a šarže
- Nabídky, objednávky a rezervace
- Firemní aktivity
- Mzdy
- Technická příprava výroby
- Řízení výroby
- Kapacitní plánování
- Propojení na účetní program IES
- Customizace obrazovek dispečerského centra
- Propojení výrobní systém

